

MAKKANYA GROUP
Presenting


*Makkanya
Express*
by MAKKANYA
GROUP

Pr[♡]posal Kemitraan



Lewati Hari dengan *Sepenuh Hati!* 

Makkanya
Express
by MAKKANYA
GROUP

Lewati Hari dengan *Sepenuh Hati!* 



Tentang Kami



Makkanya Express hadir untuk penetrasi ke market konsumen kelas menengah dan lebih dekat dengan customer.

Dengan menggunakan armada sepeda listrik, Makkanya Express akan hadir di beberapa titik epicentrum masyarakat Jakarta khususnya daerah ramai penduduk dan perkantoran.

Makkanya Express memberikan harga yang sangat affordable mulai dari 10000 rupiah. Diharapkan dengan adanya Makkanya Express dapat memberikan dampak yang positif di dunia perkopian Indonesia.

Market Sizing & Opportunity

Industri kopi di Indonesia khususnya kopi dalam kemasan bertumbuh dengan pesat. Beberapa pertimbangan masyarakat memilih kopi kemasan adalah :



✓ Harga yang terjangkau



✓ Tersedia dimana-mana



✓ Mudah dan cepat untuk dikonsumsi

Namun sayangnya konsumen belum dapat menikmati kopi yang dibuat fresh dengan harga yang terjangkau karena harga kopi fresh yang beredar di Indonesia cenderung lebih mahal dibandingkan dengan kopi dalam kemasan. Melihat potensi yang besar, Makkanya Express hadir menyajikan kopi fresh brewed yang memiliki kualitas yang baik dengan harga yang sangat terjangkau.

We wholeheartedly delivered to you!

target Market



Masyarakat
Sipil



Pekerja
Kantoran



Pelajar /
Mahasiswa



Event:
Wedding, Birthday
Party, dll.

Konsep Kami

Makkanya Express hadir dengan beberapa produk seperti

- Makkanya Dreamy Creamy (*Aren Latte*) **Rp.10.000**
- Makkany Bitterlove (*Double Shot Aren Latte*) **Rp.12.000**
- Makkanya Creamy Scotch (*Butterscotch Latte*) **Rp.12.000**
- Makkanya Creme de Pista (*Pistachio Latte*) **Rp.12.000**
- Makkanya Love Choco (*Chocolate Milk*) **Rp.12.000**
- Makkanya Dreamy Matcha (*Matcha Milk*) **Rp.12.000**
- Makkanya Americano (*Black Coffee*) **Rp. 8.000**
- Makkanya Creamy Berry (*Strawberry Milk*) **Rp.12.000**

Dengan menggunakan bahan baku yang lebih affordable Makkanya Express hadir dengan harga yang sangat terjangkau mulai dari : **Rp.8000 - Rp.12.000**

Spesifikasi *Cart*

Basic

Spesifikasi

Max Speed :	15km/h
Max Distance :	25 - 30km
Max Load :	150kg
Dynamo :	500watt differential gear
Battery :	Lithium 48v 12Ah SLA
Tire :	Tubeless 14"
Transmission :	Single Speed
Shockbreaker :	Single (Rear)

Alumunium Material Bisa menampung 200 cup 14oz
Garansi Frame sepeda 5 Tahun,
Baterai dan Charger 2 tahun
Controrller 6 bulan



Premium

Spesifikasi

Max Speed :	25km/h
Max Distance :	25 - 30km
Max Load :	150kg
Dynamo :	800watt
Battery :	Lithium 48v 20Ah SLA
Tire :	Airless 16"
Transmission :	Multi 7 Speed Shimano
Shockbreaker :	Single (Rear) & Double (Front)

Fiber Glass Material bisa menampung 200 cup 14oz
Hydrolic Diskbrake (Front & Rear)
Garansi Frame sepeda 5 Tahun,
Baterai dan Charger 2 tahun
Dinamo 1 tahun
Controrller 6 bulan



Produk *Kami*

★ Makkanya
Dreamy Creamy



Aren Latte

★ Makkanya
Creamy Scotch



Butterscotch
Latte

★ Makkanya
Creme de Pista



Pistachio
Latte

★ Makkanya
Bitterlove



Double Shot
Aren Latte

★ Makkanya
Love Choco



Chocolate
Milk

★ Makkanya
Americano



Black Coffee

★ Makkanya
Dreamy Matcha



Matcha Milk

★ Makkanya
Creamy Berry



Strawberry
Milk

Harga Pokok Penjualan

Nama Produk	Harga	Harga Jual
Makkanya Dreamy Creamy	Rp. 6.100	Rp. 10.000
Makkanya Creamy Berry	Rp. 7.200	Rp. 12.000
Makkanya Love Choco	Rp. 6.700	Rp. 12.000
Makkanya Dreamy Matcha	Rp. 7.200	Rp. 12.000
Makkanya Americano	Rp. 4.900	Rp. 8.000
Makkanya Bitterlove	Rp. 7.200	Rp. 12.000
Makkanya Creme De Pista	Rp. 7.200	Rp. 12.000
Makkanya Creamy Scotch	Rp. 7.200	Rp. 12.000

Sudah termasuk minuman, cup, tutup cup, es batu, sticker, straw

Jadwal Operasional



07.00 - 08.00

Waktu Berjualan

- Pengambilan stock ke masing-masing pool mitra
- Riders mulai bergerak ke tempat berjualan



08.00 - 14.00

Waktu Berjualan

Target : Konsumen pergi ke kantor, sarapan dan makan siang



14.00 - 15.00

Check Stock

jika sudah habis bisa di refill oleh PIC yang stand by di pool mitra, atau riders yang dekat bisa Kembali ke pool terlebih dahulu untuk refill stock



15.00 - 18.00

Waktu Berjualan

Target : Konsumen pulang kantor dan waktu senggang



18.00 - 19.00

Persiapan Balik

- Riders pengecekan stock dan penghabisan
- Riders kembali parkir ke pool mitra

target Distribusi

- ✓ Area sekitar perkantoran
- ✓ Area sekitar transportasi umum
- ✓ Area sekitar sarana olahraga
- ✓ Area sekitar zona pendidikan (sekolah dan kampus)
- ✓ Area sekitar taman dan kompleks
- ✓ Area sekitar fasum lainnya
- ✓ Area sekitar event
- ✓ Wedding, Gathering, dan sebagainya

kemitraan Makkanya Express

Keuntungan yang didapat ketika bermitra Makkanya Express :

- Modal yang minim untuk memulai bisnis minuman kopi
- Operasional yang cenderung mudah
- BEP di bawah 1 tahun
- Produk Makkanya Express yang berkualitas, & sudah melalui tahap RnD oleh tim Makkanya Coffee
- Harga yang terjangkau oleh masyarakat
- Brand Equity Makkanya Coffee yang sudah memiliki reputasi yang baik oleh masyarakat
- Marketing dan branding seluruhnya di handle oleh tim Makkanya Express

Bundle Kemitraan

Mitra Bunlde

- | | | |
|---|---|--|
| 1 unit lisensi Makkanya Express Lifetime | 2 Pcs Baju Kaos Lengan Panjang Makkanya Express | 1 Set Kondimen (Lap Micro Fiber, Chemical pembersih, Pisau Kecil, Trash Bag, Pulpen, Buku) |
| 1 unit cart Makkanya Express | 1 Pcs Jaket Makkanya Express | 1 POS by BRI Merchant |
| 1 Paket Penjualan (100 Cup Minuman, 100 Plastik Clip, 100 Plastik Takeaway) | 1 Pcs Topi Makkanya Express | |

Sistem Kemitraan

- Rekrut dan kelola Riders oleh Mitra
- Arus kas dikelola Mitra
- Parkir gerobak di Tempat Mitra
- PO Product & kondimen sekali seminggu ke-Makkanya Express (S&K Berlaku)
- Penyimpanan produk di tempat Mitra (Showcase sudah termasuk paket kemitraan) dan dikelola Mitra
- Minimal PO sekali seminggu
- Pemesanan Maksimal h-2

paket Kemitraan

Basic

~~Rp. 35.000.000~~

Rp. 32.900.000

(Tidak ada Royalti lifetime)

*Harga dapat berubah sewaktu-waktu

*include showcase (RSA agate 300)



Premium

~~Rp. 40.000.000~~

Rp. 34.900.000

(Tidak ada Royalti lifetime)

*Harga dapat berubah sewaktu-waktu

*include showcase (RSA agate 300)



biaya Operasional

Harian				
No.	Nama Biaya	Jumlah	Harga Satuan	Total Harga
1	Riders	1	Rp175,000.00	Rp175,000.00
2	Listrik	1	Rp5,000.00	Rp5,000.00
3	Biaya Lain Lain	1	Rp15,000.00	Rp15,000.00
Total				Rp195,000.00

Bulanan				
No.	Nama Biaya	Jumlah	Harga Satuan	Total Harga
1	Riders	26	Rp175,000.00	Rp4,550,000.00
2	Listrik	26	Rp5,000.00	Rp130,000.00
3	Biaya Lain Lain	26	Rp15,000.00	Rp390,000.00
Total				Rp5,070,000.00

estimasi Pengembalian Investasi (ROI)

Paket	1 Cart (Basic)
Modal Investasi	Rp32,900,000.00
Asumsi Penjualan	
Target penjualan produk harian rata-rata	100
Jumlah hari kerja	30
Simulasi Perhitungan Pendapatan	
Penjualan	Rp30,000,000.00
Bahan Pokok Penjualan	Rp18,000,000.00
Profit Kotor	Rp12,000,000.00
Biaya Operasional	
Biaya Komisi Rider	Rp5,250,000.00
Biaya Listrik	Rp150,000.00
Biaya Pengiriman Produk	FREE*
Biaya Lainnya	Rp450,000.00
Total Biaya Operasional	Rp5,850,000.00
Nett Profit	Rp6,150,000.00
Estimasi BEP (dalam bulan)	5.3

Simulasi Penjualan

No	Cup Terjual / Bulan	Cup Terjual / Hari	Sales	Biaya Produksi	Biaya Operasional	Nett Profit
1	1500	58	Rp15.000.000,00	Rp9.000.000,00	Rp3.320.000,00	Rp2.680.000,00
2	2000	77	Rp20.000.000,00	Rp12.000.000,00	Rp3.820.000,00	Rp4.180.000,00
3	2500	96	Rp25.000.000,00	Rp15.000.000,00	Rp4.710.000,00	Rp5.290.000,00
4	3000	115	Rp30.000.000,00	Rp18.000.000,00	Rp5.470.000,00	Rp6.530.000,00
5	3500	135	Rp35.000.000,00	Rp21.000.000,00	Rp5.970.000,00	Rp8.030.000,00
6	4000	154	Rp40.000.000,00	Rp24.000.000,00	Rp6.470.000,00	Rp9.530.000,00
7	4500	173	Rp45.000.000,00	Rp27.000.000,00	Rp7.620.000,00	Rp10.380.000,00
8	5000	192	Rp50.000.000,00	Rp30.000.000,00	Rp8.120.000,00	Rp11.880.000,00
9	5500	212	Rp55.000.000,00	Rp33.000.000,00	Rp8.620.000,00	Rp13.380.000,00
10	6000	231	Rp60.000.000,00	Rp36.000.000,00	Rp9.770.000,00	Rp14.230.000,00
11	6500	250	Rp65.000.000,00	Rp39.000.000,00	Rp10.270.000,00	Rp15.730.000,00
12	7000	269	Rp70.000.000,00	Rp42.000.000,00	Rp10.770.000,00	Rp17.230.000,00

Kalkulasi Break Even Point

Satu cart gerobak Makkanya Express bisa mencapai keuntungan bersih Rp 5.330.000 dengan penjualan 2600 cup, setara dengan 100 cup per hari (26 hari kerja)

Langkah Gabung Kemitraan



Jadilah bagian dari kami

Makkanya Express juga membuka *Opportunity* **Private Investment**
untuk kamu yang tertarik menjadi keluarga besar kami

Hubungi kami untuk info lebih lanjut!

0811660772 (Private Investment) | 0818660772 (Kemitraan)
@makkanyaexpress | makkanyaexpress@gmail.com



Galeri Kita





*Lewati Hari dengan
Sepenuh Hati!*